

Tutti lupi di **MARE**

The **OLD SALTS**

Tutti esperti e veterani. Anche chi ha iniziato l'attività da poco come concessionario, ha alle spalle una lunga carriera nel mondo della nautica

They are all experts, and veterans. Including those who have only recently started out as dealers have a long career in the nautical world behind them

by Niccolò Volpati



I

numeri non lasciano dubbi. La produzione è composta da 14 modelli suddivisi in quattro linee: Sport Line, Sport Yacht, Navette, da 52 a 73 piedi, Fly dal più piccolo di 40 fino al maggiore di 72 piedi. A settembre è previsto il debutto al Salone di Cannes di Navetta 48 con 3 cabine, due bagni e la cabina marinaio, il tutto su uno scafo di circa 15 metri di lunghezza. Per l'estate del 2019, inoltre, ci sarà il varo del primo Absolute 67 che sarà motorizzato con due D13 Volvo e trasmissioni IPS. Sottocoperta sono previste quattro cabine, oltre alla cabina doppia per l'equipaggio. Si tratta di una barca progettata per lunghe crociere con centinaia di miglia di autonomia e il comfort per poter rimanere a bordo, senza toccare terra, per lungo tempo. Comfort e prestazioni sono le due parole d'ordine per il cantiere di Podenzano che ogni anno produce circa 80 imbarcazioni. Prima dei saloni di Düsseldorf e di Miami, quelle già in produzione erano state tutte vendute. Qual è il segreto? Il brand conta, la qualità è fondamentale e anche la capacità di produrre così tante barche, investendo moltissimo in ricerca e sviluppo. Ma tutto questo non basta a spiegare il successo di Absolute. Per raggiungere questi traguardi serve anche una rete vendita all'altezza del compito. E i concessionari sparsi per l'Italia hanno tutti un minimo comun denominatore: esperienza. Non sono improvvisati. Tutti, perfino quelli nati da poco, vantano in realtà una lunga attività nel settore. Tutti conoscono le barche, ma anche i motori Volvo. E, visto che l'accoppiata Absolute e Volvo è indissolubile, è fondamentale che chi si occupa della vendita e del postvendita, abbia anche competenza nell'assistenza motori. I dealer Absolute non sono solo "vecchi lupi di mare", ma anche aziende che conoscono bene il mercato e i loro clienti. Per questo offrono un pacchetto di servizi che va ben oltre la semplice vendita. Un armatore Absolute, se lo desidera, trova da questi concessionari, una risposta a qualsiasi domanda. È in questo modo che si conquistano nuovi clienti e si fidelizzano quelli esistenti.

Adriatic Wave

Da poco hanno esteso il loro raggio d'azione. Erano già dealer Absolute per Croazia, Slovenia, Montenegro e il Nordest d'Italia e ora lo sono anche per Polonia, Repubblica Ceca e Slovacchia. I soci, Gimmy Valente e Mario Cakar, sono stati premiati per le vendite e il servizio postvendita. Il segreto? «Un po' di follia», spiega Gimmy Valente. «Quella che ci fa comprare le barche in stock per assicurarci la pronta consegna».



“

Germano Mariani
è il *deus ex machina* di [Officine Nautica Italia](#) che opera dal Marina di Nettuno per seguire gli armatori della Toscana e del Lazio.

Germano Mariani is the Deus ex machina at Officine Nautica Italia, based in the Marina di Nettuno to oversee the boat owners of Tuscany and Lazio.

”

Per il 2019 Adriatic Wave, infatti, ha già acquistato cinque nuove imbarcazioni Absolute. Oltre alla follia serve però grande conoscenza del mercato, testa sulle spalle e solidità economica. «Lo facciamo per evitare le lunghe attese – prosegue Valente – Il cantiere ha incrementato vertiginosamente le vendite e quindi per non scontentare i nostri clienti preferiamo assicurarci la pronta consegna». Adriatic Wave partecipa a tutti i principali saloni nautici europei e tra i servizi offerti ci sono l'assistenza tecnica e burocratica per seguire la barca su qualsiasi sponda dell'Adriatico si trovi.
www.adriaticwave.com/it

Carlo Camedda

«L'azienda esiste dal 2010, ma mio padre opera nel settore da 40 anni», racconta Federico Camedda. La sede è a Torre Grande, ma intervengono in tutta la Sardegna. L'accoppiata vincente è, come per molti dealer, Absolute e Volvo Penta. Il cantiere ha da sempre, quasi come se fosse marchio di fabbrica, scelto di montare le trasmissioni IPS di Volvo, pertanto un concessionario che è in grado di fare assistenza anche sui motori



dell'imbarcazione, rappresenta una garanzia in più per l'armatore. *«I nostri clienti vedono salire a bordo sempre la stessa persona, sia per l'assistenza post vendita della barca, sia per quella tecnica ai motori – spiega Federico Camedda – e questo li rassicura».* Oltre alla vendita e all'assistenza, Carlo Camedda propone pacchetti che includono l'ormeggio, stagionale o annuale. La maggior parte della clientela, infatti, proviene dal Nord Italia oppure dall'estero e ha scelto il dealer della Sardegna perché è proprio qui che vuole navigare e tenere la barca.

www.carlocamedda.it

Ligur Nautica

«Vuoi sapere quante barche vendiamo ogni anno?». Quanto basta, rispondono laconicamente Antonio e Michele Spina. Anche loro hanno la forza di offrire la pronta consegna, dato che sono sufficientemente solidi da potersi permettere di acquistare in anticipo i nuovi modelli che Absolute propone ogni anno. Ligur Nautica esiste dal 2006, hanno la sede all'interno del Marina di Varazze e operano in tutta la Liguria. I loro servizi non si limitano alla vendita e all'assistenza postvendita, perché sono

in grado di offrire anche il rimessaggio e l'ormeggio all'interno del porto di Varazze. Sono pienamente soddisfatti degli sforzi e degli investimenti che il cantiere sta facendo: tanti modelli nuovi, sempre molto curati e ben riusciti. C'è qualcosa che Absolute non ha ancora fatto e che vi piacerebbe vedere in futuro? *«Ci piacerebbe vedere un nuovo modello Hard Top, per aggiungere un'imbarcazione alla gamma più sportiva».*

www.ligurnautica.it

Nautica Fusaro

Nasce nel 1984 e opera in Campania, ma, dato che è il dealer più a Sud di tutti, si occupa della vendita e dell'assistenza per tutto il Meridione. Quella della Nautica Fusaro è una lunghissima esperienza, come ci spiega Giovanni Jacobsthal, perché prima ancora di essere concessionari Absolute, lo sono stati per Gobbi. *«Siamo sempre stati monomandatari – spiega – da molto tempo legati al cantiere di Podenzano e alla famiglia di Angelo e Patrizia Gobbi. Del resto si tratta di imbarcazioni molto apprezzate».* L'assistenza che offrono è a 360°. Sia sulle imbarcazioni Absolute che sui motori Volvo Penta. Inoltre, Nautica Fusaro ha una

La società Carlo Camedda offre un servizio professionale e completo, dispone di un'attrezzata officina e di collaboratori esperti per tutti gli interventi ordinari e straordinari necessari alla barca nel corso della sua vita.

Thanks to a well-supplied workshop and a skilled team, the company managed by Carlo Camedda offers a professional and full service for all routine and special maintenance.



Adriatic Wave di Gimmy Valente e Mario Cakar è una azienda con vocazione internazionale e un'esperienza ventennale nella vendita ed assistenza di imbarcazioni nuove ed usate di lunghezza fino a 40m, dispone di diverse basi nel mare Adriatico ed opera in tutto il bacino del Mediterraneo.

Adriatic Wave, run by Gimmy Valente and Mario Cakar, is an international company with a twenty-year experience in selling and assistance of new and second hand boats with a length up to 40 meters. It has many bases along the Adriatic Sea coasts and deals in the whole Mediterranean area.

concessione stagionale, dal primo maggio al 30 ottobre, per una cinquantina di posti barca sui pontili galleggianti a Baia. I clienti che lo desiderano, possono così usufruire anche di un servizio di ormeggio per l'estate. www.nauticafusaro.com

Officine Nautica Italia

Sono più giovani degli altri, nel senso che l'azienda nasce nel 2017, ma l'esperienza di Germano Mariani nel settore è lunga ben 25 anni. In passato si è occupato di trasferimenti, collaudi e anche vendite per altri brand sia italiani, sia stranieri. «*Le barche di Absolute sono prodotti davvero affidabili – afferma Mariani – e quindi, per me, è stata una logica conseguenza della lunga esperienza maturata in mare. Non avrei mai potuto rappresentare un marchio che non fornisca adeguate garanzie*». Il raggio d'azione comprende Lazio e Toscana, ma l'attività di brokeraggio si estende lungo tutta la costa tirrenica. La sede è a Nettuno e, a pochi passi, ovvero ad Anzio, c'è un cantiere con il quale Officine Nautica Italia collabora sia per il rimessaggio, sia per l'assistenza sui motori Volvo Penta.

www.officinenauticaitalia.it

The figures put it beyond a doubt. The company produces 14 models, which are divided into four lines: Sport Line, Sport Yacht, Navetta ranging from 52 to 73 feet long and Flybridge, from the smallest at 40 feet to the largest at 72 feet long. The Navetta 48 with 3 cabins, two bathrooms and a sailor's cabin in a hull measuring around 15 metres is expected to make its debut in September at the Cannes Boat Show. Summer 2019 will also see the launch of the first Absolute 67, which will be powered by two D13 Volvos and have IPS transmission. Below decks there are four cabins, and a double cabin for the crew. It is a boat that has been designed for long cruises with hundreds of nautical miles of range and sufficient comfort to be able to stay on board, without setting foot on land, for a long time. Comfort and performance are the two watchwords for the Podenzano-based yard, which every year produces around 80 boats. The ones already being made had already been sold before the Düsseldorf and Miami boat shows. What's the secret? The brand counts for something, quality is fundamental, as is the ability to turn out so many boats, investing a great deal in research and development. But all that

isn't enough to explain Absolute's success. To reach these milestones you also need a sales network that is up to the task. And the dealerships spread out around Italy all have one feature in common: experience. They aren't just improvised. Every one of them, even the ones that have only recently started up, have actually been in the business for a long time. They all know boats, and also Volvo engines. And given that the Absolute and Volvo pairing is one that can't be split, it is vital that whoever handles the sale and post-sales service should also be skilled in engine assistance. The Absolute dealerships aren't just "old sea dogs" but also companies

that know the market and their clients well. That is why they offer a package of services which goes far beyond simple sales. Absolute owners, if they want, can get answers to all their questions from these dealerships. That's how you win new clients and encourage loyalty in existing ones.

Adriatic Wave

They recently extended the area where they work. They were already Absolute dealers for Croatia, Slovenia, Montenegro and North-East Italy and they are now also for Poland, the Czech Republic and Slovakia. The owners, Gimmy Valente and Mario

Cakar, have won awards for their sales and after-sales service. What's the secret? «*A touch of madness*», explains Gimmy Valente. «*The madness that makes us buy boats as stock to ensure that we have them ready for delivery*». Adriatic Wave has actually already bought five new Absolute boats for 2019. Great market knowledge is needed as well as madness, however, level headedness and financial solidity. «*We do that to avoid long waits*», continues Valente «*The yard has dramatically increased sales and so as not to leave our clients unhappy, we prefer to guarantee immediate delivery*». Adriatic Wave is taking part in all the main European boat

shows and amongst the services offered is technical and bureaucratic assistance for whichever part of the Adriatic it might find itself in.

Carlo Camedda

«*The company has existed since 2010, but my father has been working in the sector for over 40 years*», says Federico Camedda.

The headquarters are at Torre Grande, but they work throughout Sardinia. As is the case for many dealers, Absolute and Volvo Penta are a winning combination. The yard has always fitted, Volvo's IPS transmission, almost as if it were a factory brand, so it is a



Absolute 58 fly.

Absolute 60 fly.



dealership which can also work on engines, and this is an additional guarantee for an owner. «Our clients see the same person always going on board, both for post-sales assistance for the boat, and technical work for the engines», explains Federico Camedda «and they find this reassuring». As well as sales and assistance, Carlo Camedda sells packages which include mooring, whether seasonal or annual. Most of the clients are from Northern Italy or abroad, and have chosen the Sardinia dealer because that is where they want to sail and keep their boat.

Ligur Nautica

«Do you want to know how many boats we sell a year?». As many as are needed, Antonio and Michele Spina answer snappily. They also have the ability to provide immediate delivery, because they have sufficient resources to buy the new models that Absolute markets every year in advance. Ligur Nautica has existed since 2006, with its headquarters inside the Marina at Varazze, and they work throughout Liguria. Their services aren't restricted to sales and after-sales assistance, because they are also able to offer boat storage and mooring in Varazze harbour. They are completely satisfied by the effort and the investment that the yard is making: plenty of new models, which are always carefully designed and constructed. Is there something that Absolute hasn't yet done, and which you would like to see in the future? «We would like to see a new Hard Top model, to add a more sporty boat to the range».

Nautica Fusaro

Founded in 1984, it deals in Campania, but – given that it is the southernmost dealership of all – it handles sales and assistance for the whole of southern Italy. Nautica Fusaro has got very extensive experience, as Giovanni Jacobsthal explains

Ligur Nautica è nata nel 2006 da un'idea di Antonio e Pino Spina, sulla scorta di un'esperienza pluri trentennale nel settore. Oggi Ligur Nautica, all' interno del Marina di Varazze, si propone come realtà solida e affermata, affiancando l'esperienza dei veterani allo spirito innovativo di Michele Spina.

Ligur Nautica was founded in 2006 by Antonio and Pino Spina, following a thirty-year experience in the boating field. Now, Ligur Nautica, based in Marina di Varazze, is a successful enterprise, able to use the skills of the old hand alongside the innovations of Michele Spina.



Navetta 58.

“

Nautica Fusaro di Giovanni Jacobsthal e Antonio Vertechi è una delle realtà più interessanti nel panorama nautico dell'Italia Meridionale. Oltre alla vendita delle barche nuove si occupa di riparazioni, varo, alaggio ed ormeggio.

Nautica Fusaro of Giovanni Jacobsthal and Antonio Vertechi is one of the most interesting entities in the South of Italy. In addition to selling new boats, it deals with maintenance, launch, retrieve and mooring services.

”

to us, because even before working with Absolute they were dealers for Gobbi. «We have always been sole agents», he explains, «and for a long time we were linked to the Podenzano yard and Angelo and Patrizia Gobbi's family. Absolute makes boats that people like a lot». They offer 360-degree assistance. Both on boats and on Volvo Penta engines. Nautica Fusaro has also got a seasonal dealership, from 1st May to 30th October, for around fifty berths on the floating jetties in Baia. So clients who want to, can also use a mooring service for the summer.

Officine Nautica Italia

They are younger than the others, in that the company was created in 2017, but Germano Mariani's experience in the sector goes back as long as 25 years. In the past he dealt with transfers, testing and also sales for other brands, both Italian and foreign. «Absolute's boats are really reliable products», says Mariani, «and so it was a logical consequence of my long experience at sea. I could never have represented a brand that doesn't provide suitable guarantees». The range includes Lazio and Tuscany, but brokerage work goes on throughout the Tyrrhenian coast. Company headquarters are at Nettuno and, a short distance away, so at Anzio, there is a yard with which Officine Nautica Italia works with both for boat storage and for Volvo Penta motor assistance. ■

Da sinistra a destra, Antonio Vertechi, Paolo Bonaldo, Germano Mariani, Federico Camedda, Antonio Spina, Mario Cakar, Michele Spina, Giovanni Jacobsthal e Gimmy Valente.

From left to right, Antonio Vertechi, Paolo Bonaldo, Germano Mariani, Federico Camedda, Antonio Spina, Mario Cakar, Michele Spina, Giovanni Jacobsthal and Gimmy Valente.

